

企業理念

生き方に価値を

～Life & Value～

ITが進んでも、対面が減っても、多様性が増えても

ひとを大事にしていきたい。

誠実に対応していきたい。ともにあゆんでいきたい。

全ての始まりを自ら行っていきたい。

生き方(キャリア)に価値を

社長ごあいさつ

輝く医療の未来を創造し、 業界No.1の選ばれる先進企業へ

アポプラスキャリア株式会社は、クオールホールディングス株式会社傘下にあるアポプラスステーション株式会社のメディカルジョブ事業部であった薬剤師・保健師・登録販売者等の医療医薬専門人材紹介・派遣事業を承継し、2020年10月にスタートしました。「キャリア」と名がつくとおり、社名と事業形態が結びつくことにより社外・社内的にも何をやっている会社かわかりやすくなったと自負しております。



アポプラスキャリア株式会社
代表取締役社長

藤本 輝

これまで、アポプラスステーション株式会社の医療医薬専門人材紹介・派遣事業は、1993年の創業以来のビジネスの主軸のひとつで、各種医療機関に対してはそれぞれのご要望にお応えし、スキルを持った人材に対しては職業選択の多様性やそのスキルを発揮できる場を提供してまいりました。この医療医薬専門人材紹介・派遣事業を承継しつつ新たな会社としてスタートするにあたっては、単純に事業を承継するというのではなく、これまでに培ってきた「人への思い」や「プロ意識」といったDNAもきちんと承継した上で、お客様のニーズを満たすことができる会社、さらにはお客様から選ばれる会社を目指して、全社一丸となって邁進していく所存です。若返った経営陣とともに、平均年齢が30代という社員の若い力を集結し、日進月歩で発展していく医療業界において変化を恐れずに様々なことにチャレンジしていきたいと考えております。

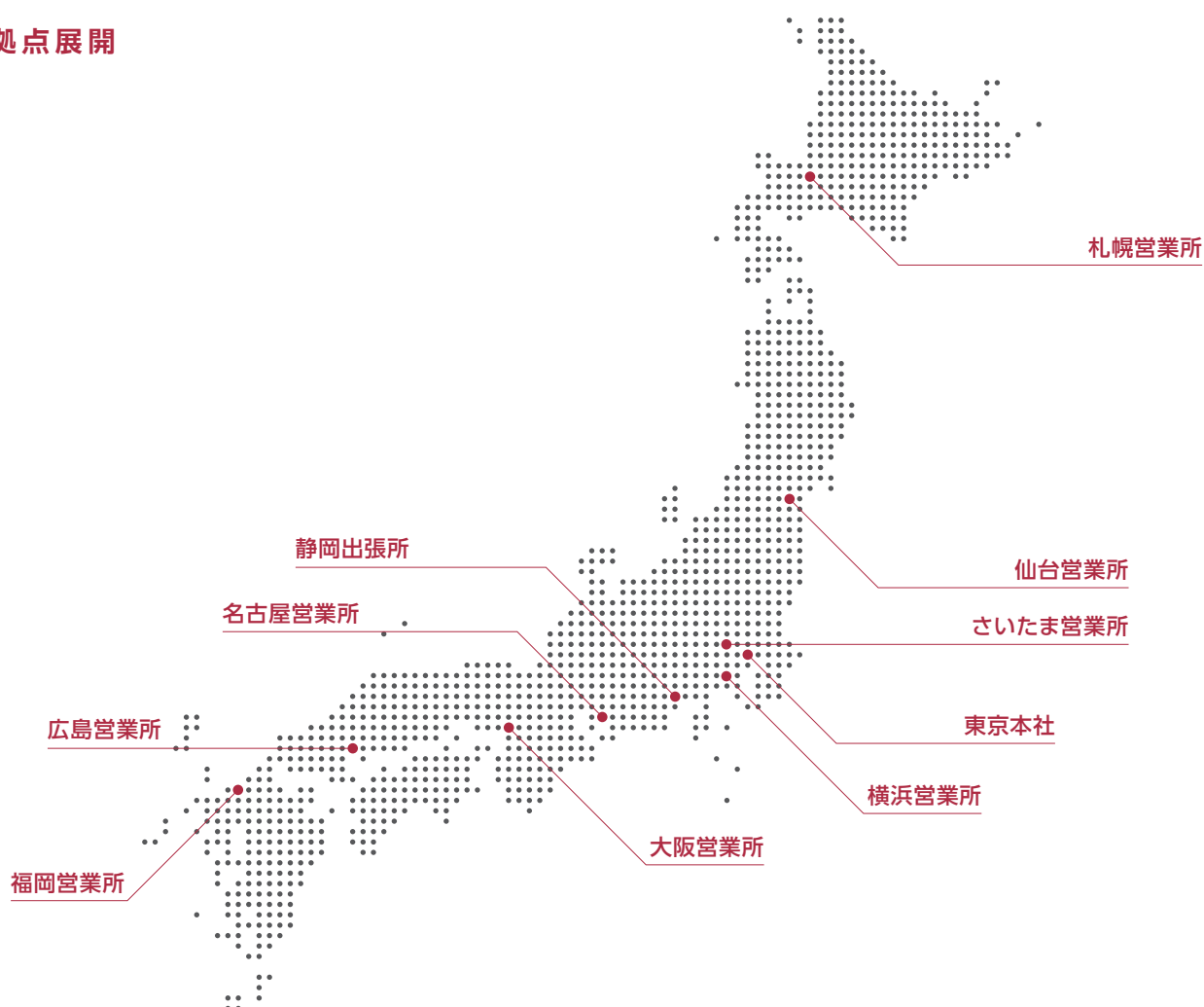
アポプラスキャリア株式会社は、企業や医療機関と医療プロフェッショナルとをつなぐ架け橋として、医療業界へ貢献してまいります。

会社概要

会社概要

商 号	アポプラスキャリア株式会社	代 表 者	代表取締役社長 藤本 輝
事 業 内 容	医療医薬専門 人材紹介・派遣事業 事業承継・経営コンサルティング事業 健康経営コンサルティング事業 経営リスク対策事業	許 認 可 等	有料職業紹介事業 13-ユ-312454 一般労働者派遣事業 派 13-315001
本 社 所 在 地	〒100-0005 東京都千代田区丸の内三丁目3番1号 新東京ビル7階	株 主	クオールホールディングス株式会社 100%
設 立	2020年2月4日	加 盟 団 体	一般社団法人 日本保険薬局協会 一般社団法人 日本人材紹介事業協会 一般社団法人 日本人材派遣協会
資 本 金	1億2,500万円	U R L	https://www.ap-c.co.jp
従 業 員 数	123名(2021年7月現在)		

拠点展開



拠点一覧

東京本社



〒100-0005
東京都千代田区丸の内三丁目3番1号 新東京ビル7階
TEL 03-6327-2489(代表) FAX 03-5800-5807

JR「東京」駅 丸の内南口より 徒歩5分
京葉地下丸の内口(出口5)より1分または(出口6)連絡
JR「有楽町」駅 国際フォーラム口より 徒歩3分
地下鉄有楽町線「有楽町」駅(出口D3)より 徒歩2分
地下鉄千代田線「二重橋前」駅 皇居・二重橋方面改札(出口1)より 徒歩2分
地下鉄三田線「日比谷」駅(出口B4) 徒歩2分

札幌営業所



〒060-0004
北海道札幌市中央区北四条西五丁目1番48号
アスティ45 8階
TEL 011-211-6878(代表) FAX 011-211-8218

JR「札幌」駅 西コンコース南口より 徒歩5分
地下鉄 南北線「さっぽろ」駅より 徒歩3分

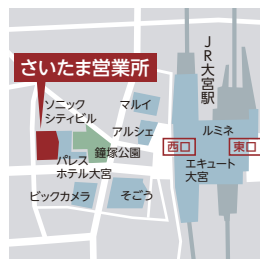
仙台営業所



〒980-6015
宮城県仙台市青葉区中央四丁目6番1号 SS30 15階
TEL 022-713-7531(代表) FAX 022-713-7532

JR「仙台」駅 西口 徒歩8分
地下鉄 南北線・東西線「仙台」駅(南2番出口) 徒歩5分

さいたま営業所



〒330-0854
埼玉県さいたま市大宮区桜木町一丁目7番5号
ソニックシティビル18階
TEL 048-658-3090(代表) FAX 048-658-3093

JR「大宮」駅 西口 徒歩7分
東武アーバンパークライン(野田線)「大宮」駅徒歩10分
※大宮駅西口から歩行者デッキ直結

横浜営業所



〒220-0011
神奈川県横浜市中区高島二丁目19番12号
スカイビル21階
TEL 045-450-1781(代表) FAX 045-450-1783

JR「横浜」駅 徒歩3分
京浜急行電鉄「横浜」駅 徒歩3分
東急東横線・みなとみらい線「横浜」駅 徒歩3分

静岡出張所



〒420-0857
静岡県静岡市葵区御幸町11番30号
エクセルワード静岡ビル13階
TEL 054-205-0300(代表) FAX 054-205-0305

JR「静岡」駅より 徒歩2分
静鉄清水線「新静岡」駅より 徒歩3分

名古屋営業所



〒450-6034
愛知県名古屋市中村区名駅一丁目1番4号
JRセントラルタワーズオフィス棟34階
TEL 052-583-0660(代表) FAX 052-583-0662

JR「名古屋」駅より直結
名鉄線・近鉄線「名古屋」駅より 徒歩1分

大阪営業所



〒541-0042
大阪府大阪市中央区今橋四丁目4番7号
京阪神淀屋橋ビル9階
TEL 06-4706-7207(代表) FAX 06-6228-5811

地下鉄御堂筋線「淀屋橋」駅(9番出口)より 徒歩1分
地下鉄四つ橋線「肥後橋」駅(5-A出口)より 徒歩3分

広島営業所



〒730-0011
広島県広島市中区基町11番13号
合人社広島紙屋町アネクス8階
TEL 082-512-4200(代表) FAX 082-512-4201

広島電鉄 1・2・6号線「紙屋町東」駅より 徒歩1分
各社バス停「紙屋町」駅より 徒歩1分

福岡営業所



〒810-0001
福岡県福岡市中央区天神二丁目14番8号
福岡天神センタービル9階
TEL 092-715-5605(代表) FAX 092-715-5607

地下鉄「天神」駅より 徒歩1分
福岡市営地下鉄空港線
「天神」駅(1番出口)よりビル直結

サービス内容

薬剤師・医療事務 人材紹介・派遣サービス

薬剤師・医療事務の皆さまに新しい就業先をご紹介します。転職をお考えの薬剤師・医療事務の皆さまにご登録いただいた後、営業拠点にてきめ細かい対応をおこない、希望に合った就業先をご紹介します。

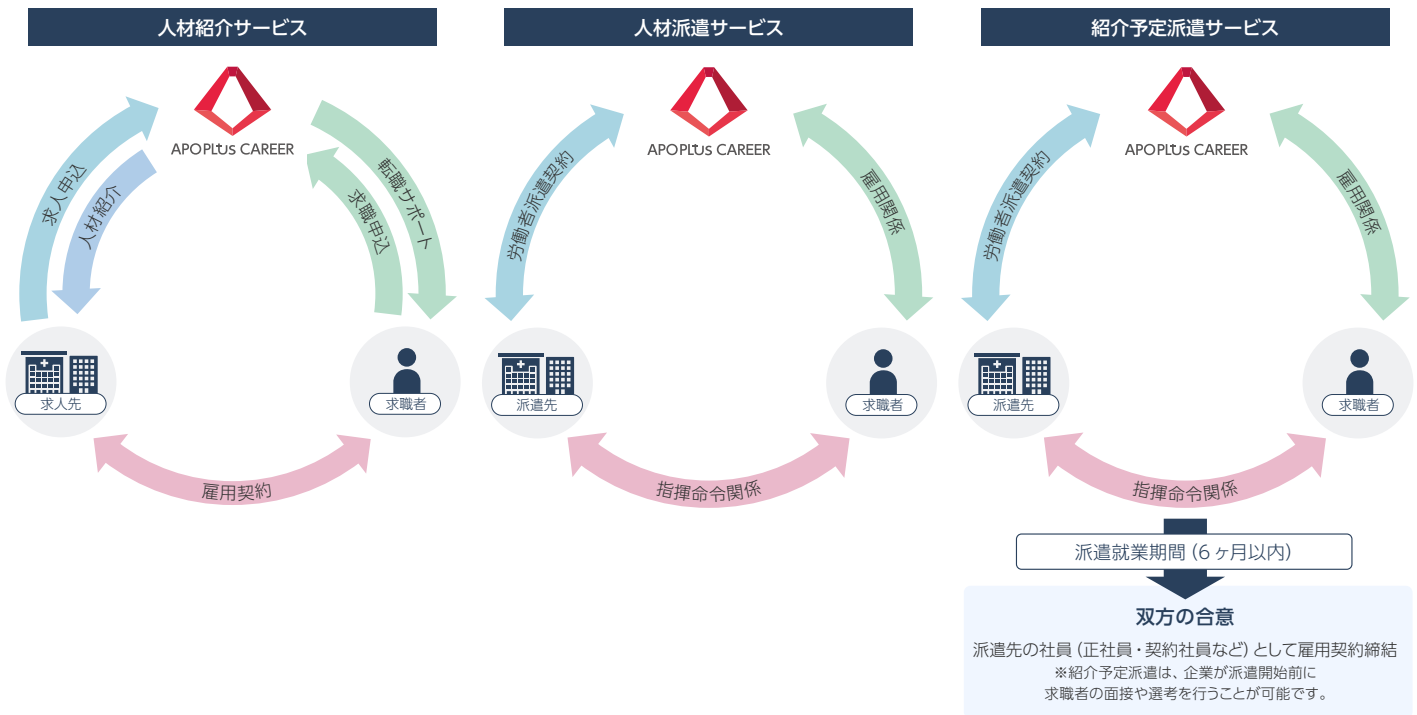
わたしたちのサービスポリシーは、お客様のために、そして求職者様のために時間と手間を惜しまないこと。単なる作業ではなく、丁寧な対応でマッチングの精度を高め、双方の満足につなげています。

事業領域

薬剤師

医療事務・調剤事務

サービス内容



サービスの流れ

- 1 求人申込み**
求める人物像(人柄・経験など)や募集要項を詳しくヒアリングし、情報を登録。自社サイトに求人掲載。
- 2 マッチング**
自社の豊富な人材データベースから、的確な候補者を選出。
- 3 ご提案**
候補者をご提案。書類選考をしていただいた上で面接(業務確認)等の調整対応。
- 4 内定・入社サポート**
内定後、入社に至る最終調整まで対応。入社日まで全て無料サポート(完全成果報酬)。

サービス内容

薬局事業承継・経営支援サービス

薬局の経営や後継者探しにお困りの方から、独立・開局したい薬剤師の方へ、薬局の未来をつなぐお手伝いをします。薬局を譲渡したい、または経営に悩まれている経営者の方には、一店舗ごとの経営状況の分析やアドバイス、求める後継者イメージに合った方のご紹介をします。また、独立・開局希望の薬剤師の方には、個人経営により収益が改善し経営しやすい案件、オーナー様が高齢になり後継者がいない案件をご紹介します。

サービス内容



サービスの流れ



事例紹介

譲渡事例

事例 1 エリア：大阪府		
事業内容	調剤薬局1店舗経営	最終譲渡額
譲渡理由	後継者不在	3,400万円 内訳
年間売上	1億円	営業権2,500万円 固定資産400万円 薬品在庫500万円
営業権希望額	2,500万円	

事例 2 エリア：東京都		
事業内容	調剤薬局5店舗経営	最終譲渡額
譲渡理由	遠隔店舗の管理困難	1,600万円 内訳
年間売上	8,000万円	営業権1,200万円 固定資産100万円 薬品在庫300万円
営業権希望額	1,200万円	

サービス内容

健康経営コンサルティングサービス

健康経営®の実践に向け、経営層に向けた動機付け支援や、健康保険組合に提出する健康企業宣言など、初めてでも安心して取り組めるようご支援します。

サービス内容

健康経営優良法人の認定を、土台づくりから対策までトータルでサポートします。また、既に健康経営優良法人の認定を取得した企業には、加点ポイント獲得を目指したコンサルティングを実施します。アポプラスキャリアは産業医・産業保健師が実践してきた成功事例情報を多数有しており、業種・業界別に最適なご提案をさせていただきます。

サービスの流れ



健康優良法人認定制度とは？

優良な法人を「見える化」し、社会的な評価を獲得

特に優良な健康経営を実践している大企業や中小企業等の法人を顕彰する制度のこと。健康経営に取り組む優良な法人を「見える化」することにより、従業員や求職者、関係企業、金融機関などから社会的に評価を受けることができる環境整備を目標に、2016年に経済産業省が創設しました。

大規模法人部門の上位法人には、上場企業から選ばれる「健康経営銘柄」や「ホワイト500」の認定を、中小規模法人部門の上位法人には「ブライツ500」が認定されます。



※健康経営は、NPO法人健康経営研究会の登録商標です。

サービス内容

健康管理業務支援・ヘルスケアセミナー・ ストレスチェック・SDGs・働き方改革・ 女性活躍推進支援サービス

従業員の健康管理システムから、メンタルヘルスケアサポート、健康プログラムのご提供など、企業が健康経営を推進するためのサービスをご提案します。

サービス内容

健康管理業務支援

最適なシステムの導入で、健康管理業務の負担を軽減

現状や課題をヒアリングし、課題にマッチした最適な「従業員健康管理システム」を提案します。最適なシステムを導入することにより、多種多様な健康診断データや、基準を統一した自動判定等によって、それまでおこなっていた「手作業でおこなう業務」を大幅に削減できるため、人事労務担当者は従業員面談などの本来おこなうべき業務に注力することが可能になります。従業員の健康管理も多角的におこなうことができます。

■ 健康管理業務支援サービスの特徴

統合された健康データで双方向からの管理がスムーズに

健康診断結果やストレスチェックデータ、面談記録、残業時間などを一元管理できるため、人事労務担当者は統合された各従業員の健康データから、健康課題の抽出やアドバイス（面談記録）などがおこなえます。また、従業員は自身の健康状態をシステムで確認できます。



ストレスチェック業務サポート

ストレスチェックの実施から改善までを、ワンストップで支援し、業務負担を軽減

職場環境や人間関係などで日々、悩んでいる従業員をWEBによるストレスチェックで早期発見します。また、悩みの原因究明や改善に向けた研修や報告会、データでの一元管理、e-learningによるセルフケアの実施など、ストレスチェックに必要なすべてのサービスを集約し、ワンストップで提供することで、企業の業務負担を軽減します。

ヘルスケア領域トップクラスの人材サービスを提供するアポプラスキャリアでは、産業医・保健師による改善支援などもサポート。ハラスメント研修など各企業の課題に合わせたオプションも充実しています。

	Webによる ストレスチェックを実施		個別・集団それぞれで 集計・分析し 報告書を作成
	データを一元管理し、 問題点を可視化		e-learningによる セルフケアを 全従業員に実施
	当サービス専任の 産業医と高ストレス者との 面接設定・実施		産業医や保健師による 改善に向けた研修や 報告会を実施

ヘルスケアセミナー

従業員の健康課題に最適なセミナーを20テーマ、200本以上ご用意。会社を挙げて健康経営を推進できるよう、ヘルスケアセミナーを20テーマ、200本以上ご用意しています。製造・建設・運輸業から健康保険組合まで、アポプラスキャリアの豊富な実績を活かして業種・業界別にカスタマイズした内容を配信します。企業の課題や従業員のお悩みを解決するソリューションプログラムをご提供することにより、従業員一人ひとりの健康リテラシーの向上や、全社員参加による一体感の醸成を図ります。

サービス内容

産業医・保健師・看護師・管理栄養士人材支援サービス

従業員数や対応業務のボリュームなど、企業の課題に応じて、産業医や保健師、看護師、管理栄養士など保健医療系有資格者を紹介・派遣。従業員の健康相談から、健康経営の実務までを遂行できる専門スキルをもった人材をご紹介します。また、健康管理室などの専門部署の立ち上げもワンストップでサポートが可能です。スタートアップに必要な産業医、産業保健師の手配や従業員健康管理システムの導入などもサポートします。

アポプラスキャリアは業界トップクラスの求人数と離職率1%※の実績を誇る、保健医療系有資格者人材サービス会社です。安心してご依頼ください。

※2020年度当社調べ

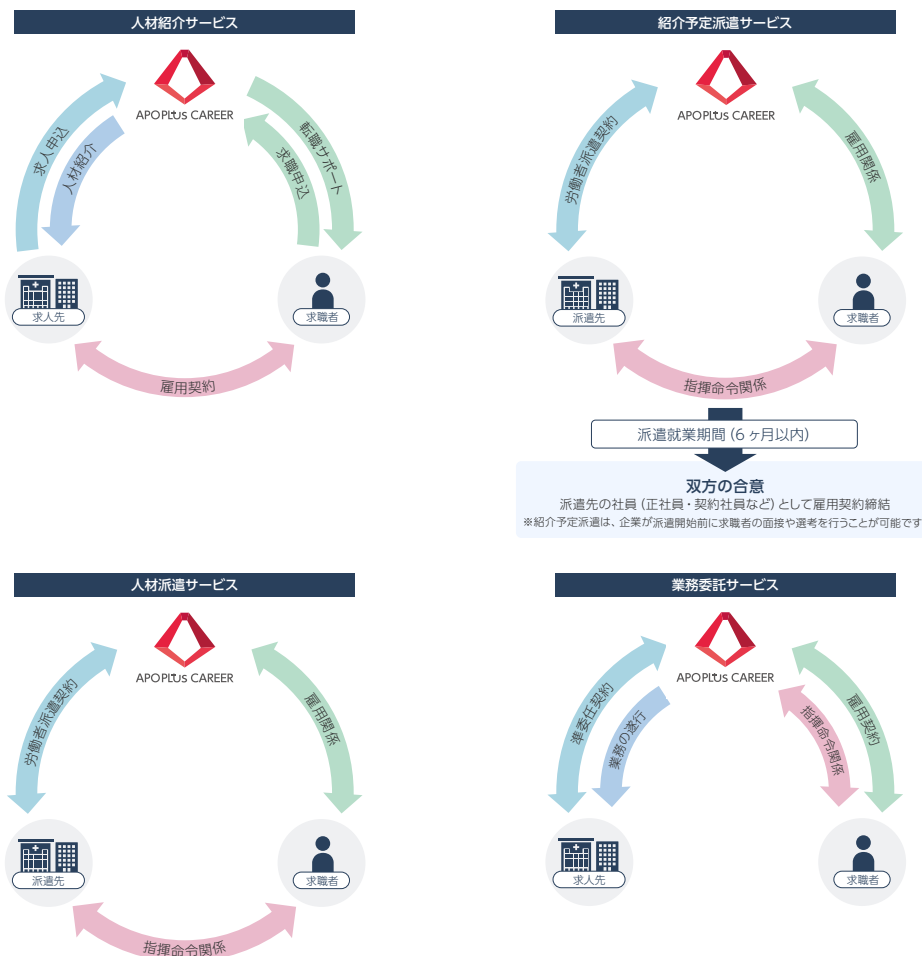
事業領域



人材支援サービスの特徴



サービス内容



サービス内容

登録販売者 人材紹介・派遣サービス

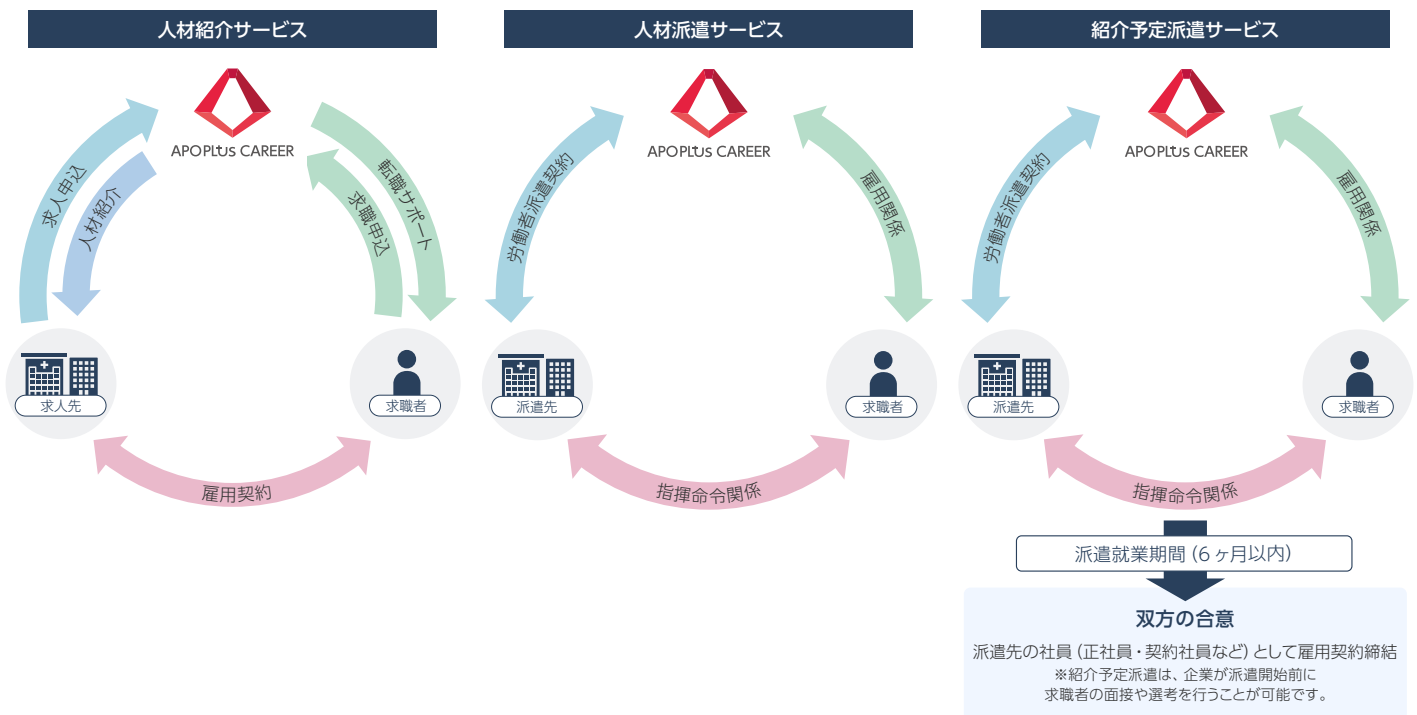
「人材をお探しの企業」に対し、新規出店や退職に伴う登録販売者の募集に関して、企業の求める人材をいち早くご紹介いたします。また、「就業先をお探しの登録販売者」には、全国の拠点にてきめ細かい対応をおこない、希望に合った就業先を無料でご紹介しています。

ドラッグストア、スーパー、コンビニエンスストア、ホームセンターなど多様な業態への紹介実績があり、医療・医薬業界に関する知見が深い、登録販売者専門のコンサルタントが対応します。

事業領域

登録販売者

サービス内容



サービスの流れ

- 1 求人申込み**
求める人物像(人柄・経験など)や募集要項を詳しくヒアリングし、情報を登録。自社サイトに求人掲載。
- 2 マッチング**
自社の豊富な人材データベースから、的確な候補者を選出。
- 3 ご提案**
候補者をご提案。書類選考をしていただいた上で面接(業務確認)等の調整対応。
- 4 内定・入社サポート**
内定後、入社に至る最終調整まで対応。入社日まで全て無料サポート(完全成果報酬)。

サービス内容

採用代行サービス (RPO)

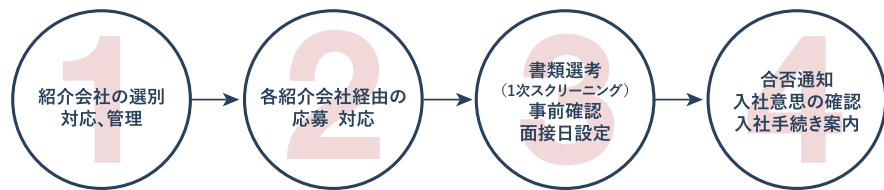
採用代行とは、企業様の採用に関する業務を請け負う採用アウトソーシングサービスで、RPO (Recruitment Process Outsourcing) とも呼ばれます。採用担当者は面談・面接や社内調整などのコアな業務のみに専念できるようサポートし、採用活動を成功に導くサービスです。

登録販売者の人材紹介サービスにおいて経験豊富な担当者に任せていただくことで、他社の事例をもとにフォローや細かな対応も可能です。また、企業ごとの専任担当を置くため、スピーディーで正確な対応が可能です。

サービス内容

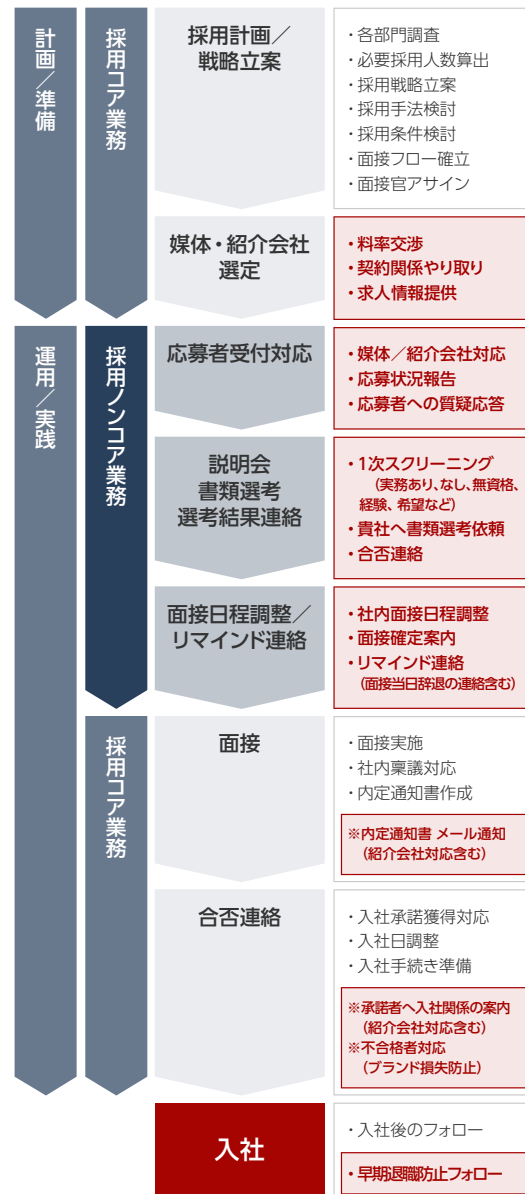
大きく4つのサービスで、企業様のニーズにお応えします。

アポプラスキャリア採用代行(RPO)



サービスの流れ

採用代行サービス (RPO) の運用までのフロー例は、下記の図のようになります。赤枠内「ノンコア業務」を企業のご要望に合わせてカスタマイズし、サポートします。業務の一部のみ切り出してご依頼いただくことや、企業に合わせたオリジナルのサービスをご提供することも可能です。ニーズにあわせたプランニングや、実施後の運用まで丁寧にサポートします。



サービス内容

感染予防対策

企業や医療機関、施設において、公衆衛生の向上を目指した感染対策のサポートをしています。新型コロナウイルスの長期化による感染予防・生活環境の改善を提供し、医療現場で働く従事者さま、患者さま、企業で働く従業員など、あらゆる場面での利用者の安心・安全をサポートします。

オゾン除菌・脱臭器「エアバスター」や弱酸性次亜塩素酸水「アイポッシュ」など、優れた感染対策商品をご用意しています。

サービス内容

01

オゾンで空間および付着菌除菌を実現



オゾン除菌・脱臭器
「エアバスター」

02

手肌に優しく安心!赤ちゃんにまで使える



弱酸性次亜塩素酸水
「アイポッシュ」

応援価格
実施中!

01 オゾン除菌・脱臭器「エアバスター (AIR BURSTER)」

薬剤に頼らない脱臭・感染予防として、「オゾン」への注目が急速に広がっています。

気体の一つである「オゾン」を使った除菌・脱臭機。企業はもちろん、医療機関や公共交通機関など人が集まる場所でも常時、有人下での許容される濃度で、安心・安全に感染予防をおこなうことができます。

※一台あたり最大50畳のエリアに対応



02 弱酸性次亜塩素酸水「アイポッシュ (IPOSH)」

弱酸性の次亜塩素酸を使った、“飲めるほど安全”な除菌・消臭ができる除菌消臭水です。

弱酸性の次亜塩素酸を使った、手軽に除菌・消臭ができる除菌消臭水。一般のアルコール消毒液とは違い、除菌消臭水でありながら主な水道水質基準をクリアする高い安全性を誇ります。弱酸性で手肌にも優しく、まさに“飲めるほど安全”な除菌消臭水です。



日本オゾン協会認定マーク取得商品

エアバスターは日本オゾン協会により、製品の品質はもちろん、製造体制、アフターサービスが優れている製品として、認められています。



サービス内容

コスト削減・売上増加

コストでお悩みの医療機関・企業向けに、コスト削減の実現の支援をしています。無料診断および完全成果報酬型で、販管費全般を対象とした、企業ごとに最適なアプローチ手法を用いてコスト削減を実現します。

既に自社でコスト削減の取り組みをおこなっている企業も、弊社の無料診断を第三者評価としてご活用いただけますと幸いです。

また、非常に低単価で実施できるWebでの集客についてもサポートしておりますので、経営にとって非常に重要な課題である売上増加について、現実的な手法で課題解決のご提案をさせていただきます。

コスト削減

サービス内容

無料診断・完全成果報酬型にてコスト削減サービスをご提供しています。

業種・業態・規模を問わず、全ての企業に共通するコストを7つに大別し、網羅的にコスト削減を遂行します。また、専門の知見を有するコンサルタントによるコスト適正化を行うだけでなく、継続的なコスト適正化を実現するノウハウ移管もサポートします。



事務

コピー代
携帯電話代
固定電話代
事務消耗品
上場維持費
など



施設

事務所賃料
清掃費
警備費
空調保守
エレベーター保守
施設修繕費
など



エネルギー

電気代
ガス代
重油費
水道代
など



営業

クレジット手数料
車両リース費
ETC利用料
ガソリン代
パンフレット印刷
チラシ印刷費
など



IT

システム開発
運用・保守
ソフトウェアライセンス
ネットワーク回線
データセンター
など



物流

輸送費
倉庫代
荷役代
梱包材
副資材
など



商品・サービス

間接資材費
原材料費
副資材費
弁理士費用
など

売上増加

サービス内容

医療機関、薬局、ドラッグストア、量販店、コンビニ、スーパーなど店舗型ビジネスにおいての売上増加施策をご提供します。

ご提供サービスは全てWebでの集客です。SEO対策やリスティング広告は約10～30万/月かかるところ、月数万円ととてもリーズナブルな価格で対策ができるサービスを提供しています。

- 地図検索対策による集客強化サービス
- サイトーション対策による集客強化サービス
- SNSによるリピート強化サービス

売上増加のために、対策は必須です。今の時代に必要不可欠な対策について、より費用対効果の高いサービスをご提供します。